

Programme de formation

« Identifier et maîtriser les règles d'obtention et d'association de subventions publiques, mécénats et dons de particuliers »



**Mardi 4 mars
2025**

Durée : 1 jour (6 heures)



**La Chartreuse de
Neuille**



Prérequis :

- Avoir une expérience en gestion de projet et des bases minimum en financement de projet
- Maîtrise de la suite Office ou équivalente

**Domaine(s)
d'intervention :**

Fiscalité
Financement ESS et secteur associatif
Stratégie de financement
Mécénat
Modèle économique
Philantropie et financement publique

Tarif :

300€ TTC par personne (déjeuner compris)

Validation :

certificat de réalisation

Modalités de suivi et

d'évaluation : feuille de présence, test des acquis, enquête de satisfaction

Modalités d'accès pour l'entrée en formation :

Entretien téléphonique individuel, avant le démarrage de la session.

Objectifs pédagogiques

Ce module a été conçu pour des apprenant.es qui souhaitent acquérir une expertise pour solliciter et obtenir des subventions, mécénats et dons :

- Renforcer ses stratégies de levée de fonds et de sollicitations de différents financeurs
- Acquérir les règles de fonctionnement entre subventions publiques, mécénats et privés
- Evaluer les risques, opportunités et faisabilité de l'hybridation d'un modèle économique

En amont de la formation, l'apprenant.e sera invité.e à produire des éléments sur le projet existant ou à venir :

- Une présentation du projet
- Les actions mises en œuvre
- Le territoire d'intervention
- La temporalité
- Les partenaires déjà mobilisés ou potentiels
- Les données financières exploitables (charges, produits,...)
- L'équipe : membres de la gouvernance, salariés,...

Un projet prévisionnel qu'ils souhaitent faire financer pour servir de cas pratique.

Contenu de la formation

Recherche de financement pour les associations et structures éligibles aux subventions et/ou mécénats et/ou donateurs

• Intérêt général • Impact de la fiscalité • Distinction entre secteurs marchand et non-marchand, commercial et non commercial • Définir sa stratégie de financement (structurer sa levée de fonds, axes de financement, planification de campagnes, dossiers de demande)

Identifier, connaître et mobiliser des subventions publiques

- Règle générale • Accès aux fonds publics • Typologie des financeurs publics • Critères d'éligibilité et règles générales de demandes de subventions

Mécènes entreprises & fondations

- Typologie des partenariats privés • Mécénat • Cadre juridique et fiscal du mécénat

Donateurs particuliers

- Legs et donation d'usufruit, IR - IFI • Sollicitation et fidélisation des donateurs

Implication et suivi relationnel

- Techniques de persuasion • Entretien des relations • Cadre juridique et rédaction des accords • Gestion des crises



**LA
CHARTREUSE
DE NEUVILLE**
LE PATRIMOINE DES POSSIBLES

Contact : Delphine Hubo - 06 72 52 01 20
d.hubo@lachartreusedeneuille.org
1 allée de la Chartreuse
62170 Neuville-sous-Montreuil